

ymov
Services & Solutions Group

YMOV Services & Solutions Group, S.L.U.

YMOV GROUP. LÍDERES DE LA CONSULTORÍA EN TELECOMUNICACIONES.

YMOV Group es la empresa española líder en el sector **TEM (Telecom Expense Management)**, ofreciendo un servicio integral y aportando las últimas soluciones tecnológicas para la gestión eficiente de las comunicaciones de nuestros clientes.

A raíz de la liberación del mercado de las telecomunicaciones, YMOV se ha consolidado como la **consultora independiente de referencia dentro del sector**, ofreciendo un servicio de calidad adaptado a las necesidades de cada cliente.

El principal objetivo de YMOV es trabajar del lado del cliente, asesorando sobre cómo optimizar la gestión de sus comunicaciones, **buscando la reducción de costes y la continua mejora del servicio**.

Nos dirigimos no sólo a **grandes empresas**, sino también a **PYMES**, así como a **otros organismos e instituciones públicas y privadas**.

Por todos es conocida la complejidad que entraña el mundo de los operadores de telefonía y sus redes comerciales, más aún cuando se refiere a las comunicaciones de las empresas e instituciones, lo que requiere de un soporte externo de confianza para la correcta toma de decisiones.



El Acierto

de confiar en los mejores

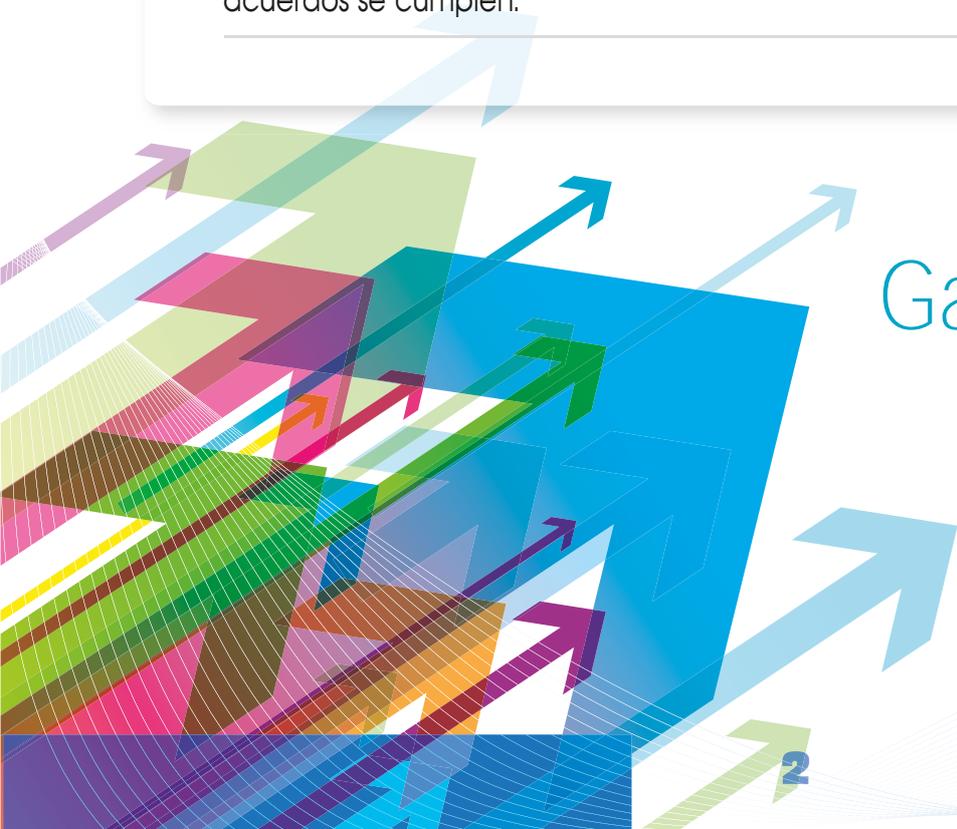
SERVICIOS Y SOLUCIONES. CONSULTORÍA PARA LA OPTIMIZACIÓN DE LAS TELECOMUNICACIONES.

Los servicios de telecomunicaciones implican un tipo de gasto que presenta una enorme resistencia a la hora de implementar políticas de reducción y contención de costes.

El ajuste del conjunto de servicios contratados a las necesidades del negocio en cada momento, la constante introducción de nuevos servicios en el mercado, la gran dispersión de costes, facturas y aprovisionamientos, la existencia de condiciones contractuales ambiguas y errores en la facturación suponen **los principales retos en el control de costes de telecomunicaciones.**

YMOV Group trabaja de manera integral, implicándose con el cliente en el desarrollo de oportunidades de mejora:

- Visibilidad y control de servicios, costes y contratos.
- Seguridad de que los servicios contratados son los adecuados a corto, a medio y a largo plazo.
- Confianza de obtener los mejores términos y condiciones del mercado.
- Transparencia en la relación con los operadores y la certeza permanente de que los acuerdos se cumplen.



Ganarás Siempre

Nuestros servicios de consultoría integral para la optimización de las comunicaciones tienen como fin último **reducir el coste asociado a las comunicaciones de las empresas, sin cambiar de compañía operadora** (salvo que sea el propio cliente quien así lo desee y lo manifieste) y **manteniendo**, como es lógico, **el mismo nivel de servicios contratados**.

De esta forma, **como empresa de servicios de outsourcing o soporte externo**, no sustituimos sino que **complementamos, auditamos y reforzamos** los servicios prestados directamente por las compañías operadoras y sus redes comerciales, **trabajando siempre del lado del cliente, velando por sus intereses** y buscando en último término la mejora del servicio y la reducción de sus costes asociados.

Si bien el retorno de la inversión varía en función de cada uno de los clientes, **la reducción media de costes conseguida por YMOV es del 34%**, algo que logramos principalmente a tres factores:

- 1 **La especialización, la experiencia y el saber hacer** de YMOV.
- 2 El software **OPTACOM®**, propiedad en exclusiva de YMOV.
- 3 El hecho de actuar como **central de compras** en el canal mayorista.



Comprometidos con un objetivo Tu Éxito



A todo lo anterior hay que añadir que gracias a nuestro servicio, **el cliente no sólo ahorrará dinero sino que también optimizará tiempo**, pudiendo dedicarse a la gestión de su negocio o al control de otras partidas de gastos más representativas dentro de su cuenta de resultados, confiando esta pesada tarea en YMOV, con la tranquilidad que ello supone.

Por si fuera poco, el precio del servicio está ligado a la consecución de resultados, de manera que **no supone para el cliente un desembolso de fondos**, sino todo lo contrario: el coste del servicio prestado es sólo una parte del ahorro obtenido gracias a YMOV.

En concreto, el precio del servicio es el 35% del ahorro obtenido para el cliente cada mes, de manera que éste siempre gana, puesto que **sólo paga cuando nuestro servicio se traduce en una reducción de costes para él, no teniendo ningún coste en caso contrario**.

Es por ello que YMOV, a diferencia de las compañías operadoras y sus redes comerciales, tiene un objetivo claro: **maximizar los recursos de nuestros clientes**.

Un ejemplo práctico sería el siguiente: aquel cliente que gracias a nuestros servicios reduce su gasto medio desde los 800,00 euros a los 500,00 euros mensuales. En este caso, el precio de nuestro servicio sería de 105,00 euros mensuales (el 35% de 300,00 euros, que es el ahorro conseguido), de forma que **el cliente pagaría un total de 605,00 euros cuando antes pagaba 800,00**. Esto supondría para el cliente unos ahorros netos anuales de 2.340,00 euros.

OPTIMIZACIÓN TECNOLÓGICA

Pero además, beneficiados por la tendencia que está adoptando el sector, YMOV Group se ha convertido en una compañía de referencia en lo que se refiere a la **gestión activa para la optimización del equipamiento de dispositivos móviles de las empresas**.

La competencia y la exigencia del mercado hacen que las empresas requieran una gestión óptima de su equipamiento tecnológico en todas sus áreas y departamentos, especialmente en materias de telecomunicaciones. Sin ser una empresa especializada es difícil conocer todas las opciones posibles, fabricantes, integradores, tipos de compra, formas y plazos de pago, etc., a lo que hay que sumar que tanto el tiempo como los recursos son limitados.

Por eso YMOV le puede ayudar a definir las necesidades y realizar el análisis técnico y de negocio de cada una de las alternativas, ofreciéndole la posibilidad de gestionar la operación más interesante de manera integral.

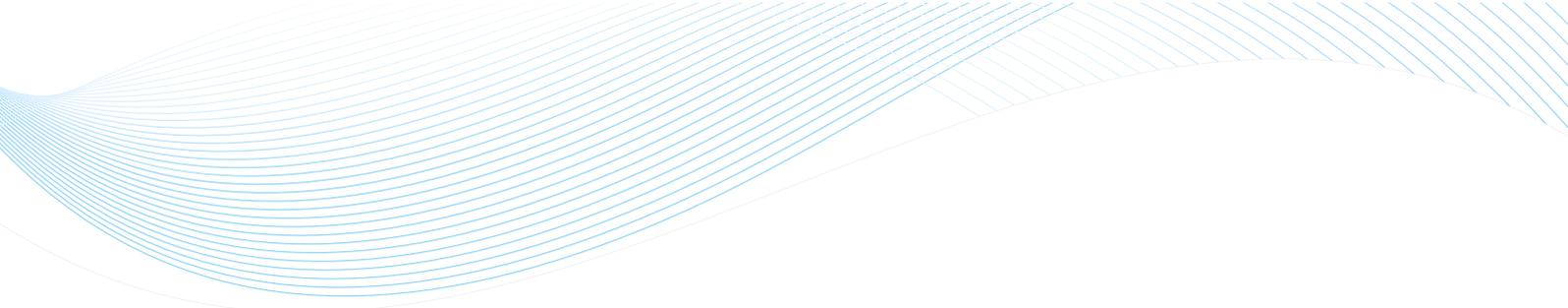
Los **smartphones, tablets y otros dispositivos móviles** son una herramienta más de trabajo para cualquier empresa; sin embargo, su aumento en los últimos años plantea un desafío para las empresas que deben controlar el coste asociado a estos servicios, la política de seguridad a implementar y la gestión de las aplicaciones desplegadas.

Nuestra posición como mayorista nos dota de un poder de compra y negociación ante fabricantes y distribuidores que nos permite manejar unos precios francamente competitivos.

Así pues, YMOV se consolida como la **consultora en telecomunicaciones de referencia** para la venta **directa de dispositivos por lotes medianos** - especialmente smartphones - **a empresas mediante pago diferido**, ofreciendo unas condiciones inalcanzables por otros competidores.

La experiencia adquirida a lo largo de todos estos años nos dice que nuestros clientes confían en YMOV la gestión integral de su parque de dispositivos: renovación de terminales mediante compras de pago aplazado, operaciones tipo renting, configuración, mantenimiento y reparaciones de dispositivos, seguros, etc.





www.ymov.es



YMOV Services & Solutions Group, S.L.U.

Avda. Argentina, 132 – C.P. 33213, Gijón, Asturias.

Tel.: 984 180 627

E-mail: info@ymov.es